



講師

(資)コンサルタンツ ノヴァーレ
代表・中小企業診断士

時山 正 氏

1956年生。東京工業大学大学院理工学研究科を修了。会社勤務を経て平成9年に中小企業診断士登録。平成12年に(資)コンサルタンツノヴァーレを設立し、代表に就任。自動車製造業や電鉄系グループ企業、通信事業最大手企業、情報システム構築企業、薬局チェーンなどの大企業において、コンサルティングおよび幹部人材育成を務める。また、産業能率大学や中小企業大学校などにおいて、精力的に中小企業診断士などの育成に取り組んでいる。平成15年より岐阜県各務原商工会議所に招聘されたことをきっかけに中小企業支援を開始する。事業の将来展望を切り拓き、経営革新に導いたり販売力を強化する手法が好評であり、大企業から中小企業に至るまで幅広いコンサルティング実績を持つ。

受講料
無料!!

定員
40名
(先着順)

事業を伸ばす 羅針盤の つくり方

生き残るために勝ち残ることを目指す
小規模事業者を対象にした

事業運営の方向性が
明確になる
従業員との意思統一を
図ることができる
金融機関との円滑な関係を
築くことができる

「事業計画」
作成の
メリット

など

◆小規模事業者とは…中小企業基本法第2条第5項において、卸売業、小売業、サービス業では常時使用する従業員(役員、家族従業員、パート等を除く)が5人以下、製造業、建設業、運輸業その他の業種では常時使用する従業員(役員、家族従業員、パート等を除く)が20人以下の事業所を言います。

人口減少が今後急速に進む地方において生き残りを図る小規模事業者には解決すべき経営課題が山積し、事業の先行についても不透明な状況が続いています。このような時代にこそ「事業計画」の作成が極めて重要になります。「事業計画」をつくることによって、以下のような効果があります。

日時 平成27年 **10月28日(水)** 18:30~20:30

場所 **下関商工会館 3F 研修室** (下関市南部町21-19)

お問合せ先 **下関商工会議所 下関中小企業相談所(担当:野崎・中尾)**
TEL 083-222-3333 / FAX 083-222-4094

講師による
個別相談会開催!
3社限定
(1社1時間/予約制)

10月29日(木)
9:00~12:00
於:下関商工会議所

事業を伸ばす羅針盤(事業計画)のつくり方 申込票(FAX 083-222-4094)

事業所名			個別相談希望 有・無
所在地	業種	製造・建設・卸売・小売・飲食・サービス その他()	
(フリガナ)	TEL		
受講者氏名	FAX		

※ご提供いただきました個人情報は、当セミナーの参加確認・別セミナーの開催案内に利用致します。