

地域密着企業だからできる 増客増収セミナー

消費税の税率が8%に引き上げられ、未だに駆け込み需要の反動に苦しんでいる事業所もあると考えられます。そこで講師の経験に裏打ちされた**地域密着企業だからこそできる**集客・売上げアップのエッセンスをご紹介します。是非ともご参加下さい。

こんなお悩みをお持ちの方へ

- ★地域での売上を伸ばしたい！
- ★うちの店の強みを見つけたい。
- ★お客様からの信頼をもっと得たい・・・
- ★営業経験がないけど大丈夫？

参加費
無料!!

定員
40名

すでにセミナーに参加された方からは・・・

「営業をはじめて一週間で3件の受注が取れました！」
「チラシを変更したらすぐに注文をもらいました！」 という報告もあります

日時 平成27年 **3月12日(木)** 18:30~20:00

場所 下関商工会館 3F 研修室 (下関市南部町21-19)

講師

(株)インナーコンサルティング 代表取締役 **郡司 守 氏**

<講師プロフィール>

工務店に入社後、営業経験がないにもかかわらず、新規事業をたった1年で1億1150万の受注を獲得させる。また、マーケティング・心理学・セラピー・カウンセリングの知識を活かして成果を上げ、2008年コンサルタントとして独立。

<コンサルティング実績>

- 独立して、数ヶ月で地域No.1になった美容室
- 1ヶ月で8棟受注した不動産会社
- 売上が2倍になった工務店
- 行列のできるダイニングレストランなど



お問合せ先 下関商工会議所 下関中小企業相談所(担当:野崎・中尾)
TEL 083-222-3333 / FAX 083-222-4094

地域密着企業だからできる増客増収セミナー 申込票

FAX 083-222-4094(担当:野崎行)

事業所名		所在地	
TEL		業 種	製造業・建設業・卸売業・小売業・飲食業 サービス業・その他()
FAX			
受講者氏名			

※ご記入情報は、下関商工会議所からの各種情報提供及び当日開催するセミナー運営の目的だけに使用致します。